

Werkstudent Sales – Partner Management – hybrid (m/w/d)

Erkrath - Düsseldorf

Freu dich auf:



Flexible Arbeitsmodelle



Weiterbildungsangebote



Workation

Deine Challenges – deine Aufgaben

- Bei uns hast du die Möglichkeit als Werkstudent Einblicke in die Arbeitswelt einer internationalen Vertriebsorganisation zu gewinnen.
- Im Bereich Partnermanagement erstellst du Marktstudien zu diversen Systemanbietern.
- Du unterstützt unsere Partner- und Strategic Account Manager bei Analysen, der Erstellung von Konzepten und im Daily Business.
- Zuletzt unterstützt du das Team beim Aufbau eines Partner Reportings und von BI-Strukturen.

Heldenqualitäten – das bringst du mit

- Aktuell absolvierst du ein Studium im Bereich **BWL, Logistik** oder **Wirtschaftsinformatik**.
- Damit du dich mit deinen internationalen Kolleg*innen gut verständigen kannst bringst du **verhandlungssichere Deutsch- und gute Englischkenntnisse** mit.
- Darüber hinaus verfügst du über gute Kenntnisse im **MS Office Paket**, besonders Excel & PowerPoint.
- Deine Arbeitsweise zeichnet sich durch **Teamfähigkeit** und eine sehr gute **Kommunikationskompetenz** aus.
- Ein **souveränes Auftreten**, ein hohes Maß an **Eigeninitiative, Zuverlässigkeit** und eine schnelle **Auffassungsgabe** runden Dein Profil ab.

Wir sind TIMOCOM

smart, safe & simple: als digitaler Marktplatz mit Frachten-börse und Live-Sendungsverfolgung unterstützen wir Unternehmen aus Produktion und Handel sowie Spediteure und Frachtführer bei der Vermittlung von Transportaufträgen im Straßengüterverkehr. Unser Ziel ist es, die Logistik-prozesse unserer Kunden zu optimieren und ihnen dadurch Zeit und Kosten zu sparen.

Key Account & Partner Management bei TIMOCOM:

Die TIMOs aus dem Bereich Key Account & Partner Management sind kompetente Problemlöser*innen für Bestands- und Neukunden. Als Team sind wir in der Lage, allen Anforderungen unserer Kunden gerecht zu werden und decken dabei jeden Teilbereich der Customer Success Journey erfolgreich ab. Die unterschiedlichen Persönlichkeiten und Einflüsse bilden das Fundament für unsere erfolgreiche Arbeit: Der Beitrag jedes einzelnen Teammitgliedes ist spürbar, sichtbar und wertvoll. Unsere Key Accounts & Partner sind die namhaftesten in der Branche.



Cassandra Undorf
Talent Acquisition Manager

+49 211 88 26 40 67
+491725116805
cundorf@timocom.com

Haben wir dein
Interesse geweckt?

Mehr Infos
findest du online:

