



Werkstudent - Sales Assistant - Realtime Visibility Solutions (m/w/d)

Stellenbeschreibung

- Einblick in die Arbeitswelt einer internationalen Vertriebsorganisation.
- Unterstützung in Sales spezifischen Projekten, wie beispielsweise die Ausarbeitung von Sales Playbooks
- Marktrecherchen und Kundenbefragungen zur Ausarbeitungen von Handlungsempfehlungen
- Kontinuierliche Optimierung von Prozessen
- Mitwirkung im Aufgabenfeld des Teams Sales - Realtime Visibility Solutions
- Abteilungsübergreifende Projektkommunikation

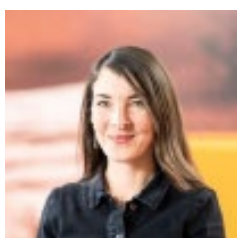
Qualifikationen

- Studium im Bereich BWL
- Gutes betriebswirtschaftliches Verständnis
- Leidenschaft für Vertriebsthemen
- Erste berufliche Erfahrung im Vertrieb ist vorteilhaft
- Gute Englischkenntnisse
- Gute Kenntnisse im MS Office Paket (speziell Excel & Powerpoint)
- Die Fähigkeit zur guten Selbstorganisation, analytisches Verständnis

Zusätzliche Informationen

- Flexibilität im Alltag: Home- und Mobile-Office sowie flexible Arbeitszeiten
- Karriere: Individuelle Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten nutzen
- Vielfalt: Willkommen in unserem internationalen Team
- Wachstum: An 20 Jahre kontinuierlichen Erfolg anknüpfen und die Zukunft maßgeblich mitgestalten
- Leistung: Tatendrang und Einsatzfreude zeigen und dafür belohnt werden
- Gesundheit: Gemeinsam Sport treiben, von unseren vielseitigen Angeboten profitieren
- Feelgood: Subventionierte Kantine, Kicker, Billard, Eltern-Kind-Büros, Firmen-Events, Open-Space-Bereiche, attraktive Mitarbeiterrabatte und kostenlose Parkplätze

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung über unsere Jobpage: www.timocom.de/karriere/jobs!



Deine persönliche Ansprechpartnerin

**Marta
Talent Acquisition Manager**

mwernke@timocom.com

+ 49 211 88 26 40 09

**Jetzt
bewerben!**